



STORCK

Storck Bicycle – das steht seit 1995 für Innovation und hohe Qualität. Wir sind weltweit führend im Rennrad-, Mountainbike-, Trekkingrad- und E-Bike Bereich sowie bei Radbekleidung. Produkte von Storck Bicycle werden derzeit in mehr als 26 Ländern der Welt erfolgreich vertrieben. Zahlreiche Test- und Designpreise zeugen von perfekt gestalteten Rahmen und Komponenten. Für unsere Firmenzentrale in Idstein suchen wir Dich als

Vertriebsmanager Deutschland (m/w).

Deine Aufgaben

- Sicherstellung der Umsatzziele im deutschen Handel,
- Generierung von Umsatzwachstum im deutschen Handel durch intensive Händlerbetreuung im Innen- und Aussendienst,
- Neukquisition von Händlern, Händlerschulungen, Messe- und Eventbetreuung,
- Erstellen der Verkaufsunterlagen wie Preislisten und Händlerkonditionen,
- Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie.

Das bringst Du mit:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder auch zum Zweiradmechatroniker
- hohe Affinität zum Thema hochwertige Fahrräder und Komponenten,
- starke Händler- und Kundenorientierung,
- mehrjährige Erfahrung im nationalen und internationalen Vertrieb von Sportartikeln, idealerweise in der Radbranche,
- erfahren im Umgang mit Warenwirtschaftsprogrammen und MS Office (Excel, Outlook)
- fließende Englisch Kenntnisse.

Und das bieten wir:

- ein dynamisches Umfeld in der Fahrradbranche und eine sportliche Herausforderung,
- hochwertige und exklusive Produkte des Branchenführers,
- moderne, ansprechende Arbeitsbedingungen und eine leistungsbezogene Vergütung,
- die Perspektive: Übernahme der Vertriebsleitung national und international.

Wenn Du dir vorstellen kannst, Teil einer der erfolgreichsten Bike Marken zu sein, richte bitte Deine Bewerbung mit Angaben zu Deinen Gehaltsvorstellungen an: karriere@storck-bicycle.de. Für telefonische Auskünfte steht Dir vorab unser Personalleiter Mario Kuban unter 06126.9536.112 zur Verfügung.

Storck Bicycle GmbH, Rudolfstr.1, 65510 Idstein, www.storck-world.com